



**ESCUELA DE EDUCACIÓN SUPERIOR
PEDAGÓGICA PÚBLICA
VÍCTOR ANDRÉS BELAUNDE
JAÉN**

TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

**LA INFORMALIDAD ECÓNOMICA EN
LATINOÁMERICA ENTRE LOS AÑOS 2015 – 2025**

**PARA OPTAR EL GRADO DE BACHILLER EN
EDUCACIÓN**

**PROGRAMA DE ESTUDIOS DE EDUCACIÓN SECUNDARIA,
ESPECIALIDAD CIUDADANÍA Y CIENCIAS SOCIALES**

PRESENTADO POR:

**GUZMAN MARCELO, KEVIN ANDERSON
MANTILLA ZEGARRA, JIMERSON IVAN**

JAÉN – PERÚ

2026

REPORTE DE SIMILITUD

La informalidad económica en Latinoamérica entre los años 2015 - 2025.docx

 Escuela de Educación Superior Pedagógica Pública "Victor Andres Balaunde"

Detalles del documento

Identificador de la entrega

trn:oid::18643:613491294

Fecha de entrega

10 ago 2026, 8:08 a.m. GMT-5

Fecha de descarga

10 ago 2026, 8:22 a.m. GMT-5

Nombre del archivo

La informalidad económica en Latinoamérica entre los años 2015 - 2025.docx

Tamaño del archivo

89.5 KB

22 páginas

6341 palabras

35.174 caracteres

9% Similitud general

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para ca...

Filtrado desde el informe

- Bibliografía
- Trabajos entregados

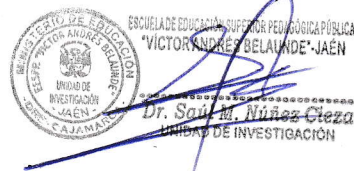
Fuentes principales

- 8%  Fuentes de Internet
- 2%  Publicaciones
- 0%  Trabajos entregados (trabajos del estudiante)

Marcas de integridad

N.º de alertas de integridad para revisión

No se han detectado manipulaciones de texto sospechosas.



Los algoritmos de nuestro sistema analizan un documento en profundidad para buscar inconsistencias que permitirían distinguirlo de una entrega normal. Si advertimos algo extraño, lo marcamos como una alerta para que pueda revisarlo.

Una marca de alerta no es necesariamente un indicador de problemas. Sin embargo, recomendamos que preste atención y la revise.

DATOS GENERALES DE LA INVESTIGACIÓN

TÍTULO:

La informalidad económica en Latinoamérica entre los años 2015 – 2025.

AUTOR (es):

Guzman Marcelo, Kevin Anderson
Mantilla Zegarra, Jimerson Ivan

ASESOR DE LA INVESTIGACIÓN:

Dr. Chuquilin Cubas, Jerson
Código Orcid: <https://orcid.org/0000-0002-5920-2841>

DURACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN:

Fecha de Inicio : agosto 2025
Fecha de término : mayo 2026

LÍNEA DE LA INVESTIGACIÓN:

Pedagogía, Currículo y Didáctica

EJE TEMÁTICO:

Currículo por competencias: enfoques, metodologías y experiencias.

JURADO:

Presidente : Mag. Sara Elisa Moreno Alberca
Secretario : Mag. Abel Elvis Baca Sánchez
Vocal : Mag. Adamastor Remberto Fernández Chamaya

DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD

Guzman Marcelo, Kevin Anderson, identificado con DNI N°70206038; y Mantilla Zegarra, Jimerson Ivan, con DNI N° 48706907; egresados del Programa de Profesionalización Docente (PPD) de la Escuela de Educación Superior Pedagógica Pública "Víctor Andrés Belaunde" de Jaén, presentamos el trabajo de investigación titulado: "La informalidad económica en Latinoamérica entre los años 2015 – 2025", para obtener el Grado de Bachiller en Educación en el Programa de Estudios de Educación Secundaria Especialidad Ciudadanía y Ciencias Sociales.

Declaramos, en honor a la verdad, que el trabajo de investigación es producto de nuestra autoría. Los datos, el análisis e interpretación de los resultados constituyen nuestro aporte a la realidad educativa investigada. Asimismo, todos los estudios o investigaciones previas han sido debidamente consultados y referenciados en la investigación, respetando los derechos de autor.

En calidad de autores, asumimos la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad u ocultamiento de información, estampando nuestra firma.

Jaén, 28 de junio de 2026



Guzman Marcelo Kevin Anderson

DNI: 70206038



Mantilla Zegarra Jimerson Ivan

DNI: 48706907

ÍNDICE

	Pág.
RESUMEN	vi
ABSTRACT	vii
INTRODUCCIÓN.....	viii
1. FUNDAMENTOS CONCEPTUALES Y TEÓRICOS DE LA INFORMALIDAD ECONOMICA.....	11
1.1. DEFINICIÓN DE ECONOMÍA INFORMAL.....	11
1.2. ENFOQUES PRINCIPALES DE LA INFORMALIDAD	13
1.3. INFORMALIDAD TRIBUTARIA Y LABORAL.....	15
2. DETERMINANTES Y CAUSALIDAD DE LA INFORMALIDAD ECONOMICA.....	17
2.1. FACTORES MACROECONÓMICOS	17
2.2. FACTORES SOCIODEMOGRÁFICOS.....	18
3. EFICACIA DE POLÍTICAS Y PROGRAMAS	20
3.1. PROGRAMAS DE REGULARIZACIÓN TRIBUTARIA	20
3.2. IMPACTO DE LA INCLUSIÓN FINANCIERA.....	21
3.3. EFECTOS DE LAS REFORMAS	21
4. DIMENSIÓN RELACIÓN CON LA POBREZA Y VULNERABILIDAD ...	22
4.1. RELACIÓN INFORMALIDAD-POBREZA.....	23
4.2. VULNERABILIDAD Y SUBSISTENCIA.....	24
4.3. PROTECCIÓN SOCIAL	24
CONCLUSIONES.....	26
REFERENCIAS	28
ANEXOS.....	30
Anexo N° 01 Cuadro de bitácora de búsqueda académica (Incluye IA).....	31
Anexo N° 02 Cuadro de análisis y síntesis de literatura académica	32

RESUMEN

La presente monografía, tuvo como objetivo analizar las causas, las tendencias y los efectos reportados en las investigaciones sobre la informalidad económica en América Latina durante los años 2015 - 2025. Se empleó una metodología de revisión narrativa sistematizada, realizando una búsqueda en bases de datos como Redalyc y Google Académico. La búsqueda inicial en bases de datos arrojó más de 20,000 resultados, se procedió a una depuración sistemática basada en criterios de inclusión específicos y se seleccionaron 10 fuentes primarias que cumplieron con criterios de pertinencia temática y rigor académico. El análisis se estructuró en torno a cuatro ejes fundamentales: fundamentos teóricos, determinantes macroeconómicos y sociodemográficos, eficacia de políticas públicas, y la relación con la pobreza y vulnerabilidad. Los resultados principales indican que la informalidad es un rasgo estructural impulsado por la inflación y la baja cualificación, mientras que, en relación con las políticas de formalización, se observa una eficacia limitada debido a la brecha entre el diseño legislativo y la realidad productiva de las Pymes. Finalmente, se concluye que la informalidad persiste como una estrategia de supervivencia frente a la ineficacia estatal, lo que subraya la necesidad de fortalecer la educación financiera y laboral desde la formación docente en instituciones como la EESP Víctor Andrés Belaunde.

Palabras Clave: Informalidad económica, políticas públicas, pobreza, protección social

ABSTRACT

This monograph aimed to analyze the causes, trends, and effects reported in research on economic informality in Latin America between 2015 and 2025. A systematic narrative review methodology was employed, conducting a search in databases such as Redalyc and Google Scholar. The initial database search yielded more than 20,000 results. A systematic filtering process was then carried out based on specific inclusion criteria, and 10 primary sources were selected that met the criteria of thematic relevance and academic rigor. The analysis was structured around four fundamental axes: theoretical foundations, macroeconomic and sociodemographic determinants, the effectiveness of public policies, and the relationship with poverty and vulnerability. The main results indicate that informality is a structural feature driven by inflation and low skill levels, while, with regard to formalization policies, limited effectiveness is observed due to the gap between legislative design and the productive reality of SMEs. Finally, it is concluded that informality persists as a survival strategy in the face of state inefficiency, which underlines the need to strengthen financial and labor education from teacher training in institutions such as the EESP Víctor Andrés Belaunde.

Keywords: Economic informality, public policies, poverty, social protection

INTRODUCCIÓN

La informalidad económica se define ampliamente como el conjunto de empresas, trabajadores y actividades que operan fuera del marco legal y normativo que rige la actividad económica. Este concepto multidimensional trasciende la simple evasión fiscal para incluir la falta de protección social y beneficios laborales, la baja productividad, la elusión de regulaciones y un sistema de relaciones laborales caracterizado por la precariedad y la vulnerabilidad. Si bien la informalidad tiene raíces históricas en la región, su estudio y abordaje en el periodo 2015-2025 es crucial, dado que este lapso ha coincidido con la recuperación económica parcial liderada por el empleo informal tras la crisis sanitaria, lo que ha generado una recuperación insuficiente y desigual.

Este trabajo sobre la informalidad económica en Latinoamérica se justifica por el impacto macroeconómico y fiscal es decir un sector informal extenso que reduce la capacidad de los estados para movilizar recursos fiscales necesarios para financiar la infraestructura pública y las políticas sociales, debido a la evasión de impuestos. Además, se asocia con la baja productividad, que afecta negativamente el crecimiento económico y dificulta el desarrollo a largo plazo. También porque la informalidad perpetúa la desigualdad de ingresos y las vulnerabilidades sociales, ya que los trabajadores carecen de acceso a seguridad social, pensiones, y protección laboral, exponiéndolos a una mayor

inestabilidad y pobreza, un fenómeno que se agudizó durante el confinamiento por la COVID-19.

El objetivo general de este trabajo monográfico es analizar las causas, las tendencias y los efectos reportados en las investigaciones sobre la informalidad económica en América Latina durante los años 2015 - 2025, a través de este análisis, se busca dar respuesta a la interrogante ¿cuáles son las causas, las tendencias y los efectos que reportan las investigaciones acerca de la informalidad económica en América Latina entre 2015 y 2025?

Para ello, el estudio se delimita temáticamente al concepto de informalidad en su sentido amplio como sector y ocupación, con énfasis en el fenómeno laboral y la productividad en países representativos de la región como México, Perú, Colombia y Brasil.

Para alcanzar dicho objetivo, se empleó una metodología de revisión narrativa sistemática de la literatura. Este proceso se basó en una búsqueda rigurosa en bases de datos de alto impacto académico como Redalyc y Google Académico. La estrategia de búsqueda utilizó descriptores booleanos como Informalidad económica AND Latinoamérica e Informalidad Económica en el Perú AND Covid-19. El proceso de selección siguió criterios de inclusión específicos: artículos científicos publicados en español entre 2015 y 2025 que abordaran directamente la problemática en la región. Inicialmente, el proceso de identificación arrojó una cantidad inicial de 1,750 resultados en la base de datos Redalyc utilizando el descriptor amplio Informalidad económica, y más de 28,000 en Google Académico mediante la combinación de descriptores y operadores booleanos Informalidad económica AND Latinoamérica. Para reducir esta búsqueda extensa y garantizar la relevancia del estudio, se utilizaron filtros de selección en tres fases: primero, se estableció un rango temporal (2015-2025) y un tipo de documento (solo artículos de revistas indexadas); en segundo lugar, se aplicó un filtro geográfico enfocado en países con dinámicas similares, como Perú y México; y finalmente, se llevó a cabo una evaluación por relevancia a través de la revisión crítica de títulos y resúmenes. Este proceso permitió excluir tesis de grado, monografías y estudios que no se ajustaban al marco temporal, dando como resultado una selección final de 10 artículos clave que satisfacen el

rigor académico y los objetivos de esta revisión. La justificación para esta revisión sistemática se estructura en tres niveles:

Justificación teórica: Esta investigación ayudará a fortalecer el marco teórico al reunir, analizar y diferenciar los diversos enfoques conceptuales que han surgido sobre la informalidad en la región en los últimos diez años. Asimismo, facilitará la identificación de áreas de investigación no abordadas o de cuestiones emergentes que necesitan un mayor estudio académico.

Justificación práctica: La recopilación de las razones, efectos y enfoques de políticas que han demostrado ser eficaces o no, proporcionará datos significativos para quienes diseñan políticas y para analistas del mercado de trabajo. En un ambiente de recuperación económica lenta y significativa vulnerabilidad, es fundamental reconocer las estrategias más efectivas para la transición hacia la formalidad.

Justificación metodológica: La implementación de un procedimiento estricto para la revisión sistemática garantiza claridad, reduciendo posibilidades de confusiones en la elección y evaluación de los textos. Esto otorga un nivel elevado de credibilidad y firmeza a los resultados expuestos, y va más allá de lo que se espera de una revisión tradicional que sea narrativa o monográfica.

Finalmente, este trabajo se organiza en cuatro partes principales, además de la introducción. En la primera sección, se analizan los conceptos y teorías básicas; la segunda sección se centra en los factores macroeconómicos y sociodemográficos; la tercera sección revisa la efectividad de las políticas y programas destinados a la formalización; y la cuarta sección estudia la conexión entre la informalidad, la pobreza y la vulnerabilidad. El texto finaliza con un resumen de los descubrimientos en las conclusiones y las referencias bibliográficas pertinentes.

DESARROLLO TEMÁTICO

1. FUNDAMENTOS CONCEPTUALES Y TEÓRICOS DE LA INFORMALIDAD ECONOMICA

La unidad actual analiza los principios teóricos y conceptuales que caracterizan la informalidad en Latinoamérica, considerándola no como un fenómeno pasajero, sino como una parte integral de su economía. Su importancia se encuentra en que ayuda a entender la tensión entre las formas de subsistencia de los trabajadores y las barreras institucionales que desincentivan la legalización. Con este propósito, el capítulo se estructura comenzando con un repaso de las diversas definiciones del fenómeno, seguido por un examen de los cinco enfoques teóricos más relevantes y, finalmente, una explicación de las implicaciones específicas en los ámbitos tributario y laboral.

1.1. DEFINICIÓN DE ECONOMÍA INFORMAL

La economía informal se refiere a aquellas economías que, de acuerdo con la Organización Mundial del Comercio (2009, como se mencionó en Calderón, 2018), no tienen regulación institucional, carecen de tecnología, no utilizan métodos de producción avanzados y no cuentan con una división del trabajo definida (p. 63).

Adicionalmente, Castells (1989) y Jaramillo (2007, como se citó en Calderón, 2018), definen a la economía informal como un proceso generador de

ingresos, caracterizado por eludir las regulaciones de las instituciones de la sociedad (p. 64). Finalmente, también se puede mencionar que Gamero y Carrasco (2015, como se citó en Calderón, 2018) describen al sector informal como un conjunto de unidades dedicadas a la producción de bienes o a la prestación de servicios, con la finalidad primordial de crear empleos y generar ingresos para las personas que participan en esa actividad (p. 65).

Por su parte Sandoval (2014, como se citó en Delgado y Ramírez, 2021) menciona que la informalidad laboral se entiende como aquel ejercicio productivo que se gestiona al margen del marco legal vigente. Esto ocurre principalmente cuando el proceso de vinculación de los colaboradores evade los estándares o la legislación laboral establecida, incluso en escenarios donde la unidad económica sí cumple con los requisitos administrativos o comerciales exigidos por el Estado (p. 173).

También es importante mencionar que según el DANE (2009, como se citó en Delgado y Ramírez, 2021) la informalidad comprende:

- i) cualquier empleado particular y los asalariados y obreros vinculados a unidades económicas de pequeña escala;
- ii) personal dedicado al servicio doméstico y a quienes ejercen labores por cuenta propia;
- iii) negocios de terceros que no perciben una remuneración económica;
- iv) empleadores con un límite de diez empleados;

Es crucial distinguir teóricamente entre el trabajo informal y el trabajo no registrado. El trabajo no registrado obedece a una lógica de evasión de impuestos para reducir costos, mientras que el trabajo informal se define según Agostino (2016, como se citó en Mejía, 2018), como aquel trabajo productivo y reproductivo que sostiene y permite que subsistan los trabajadores que fueron expulsados por la economía formal (p. 136).

En el contexto urbano, la principal fuente de empleo informal proviene de las actividades de cuenta propia o lo que coloquialmente se denomina actividades de rebusque (García, 2008, como se citó en Mejía, 2018, p. 133).

Por último, para Clark, Chanca, y Vicent (2023) el sector informal se constituye como una alternativa de subsistencia para los ciudadanos que buscan ingresos básicos, así como una estrategia de las empresas formales para reducir sus costos operativos. En este sentido, las reformas neoliberales, en lugar de absorber la informalidad, han afianzado su papel estructural y se conceptualiza al sector informal desde una perspectiva no dualista, fundamental del sistema económico total, lo que implica una interdependencia constante con los sectores regulados por el Estado. De hecho, la existencia del sector informal es producto de las propias definiciones y regulaciones estatales

1.2. ENFOQUES PRINCIPALES DE LA INFORMALIDAD

En esta sección después de haber revisado cuatro artículos hemos seleccionado algunos Enfoques de la Informalidad. En donde veremos que contrasta las visiones clásicas (estructuralista e institucionalista) con perspectivas más contemporáneas (voluntarista y de subsistencia).

- Enfoque Estructuralista

Este enfoque sostiene que la informalidad es consecuencia de una estructura económica insuficiente que no logra absorber la mano de obra disponible. Al respecto, Galvis (2012, como se citó en Delgado y Ramírez, 2021) explica que este sector funciona como un refugio involuntario ante el desempleo, originado por el limitado desarrollo de las unidades productivas. Este fenómeno incide en una baja productividad estructural que impide a las empresas formales absorber la totalidad de la fuerza laboral; por ello, el excedente de trabajadores se desplaza hacia actividades de subsistencia. Bajo este enfoque, es importante diferenciar entre la elusión de impuestos y la labor no formal, considerada como aquella actividad tanto productiva como reproductiva que mantiene y posibilita la existencia de aquellos empleados que fueron desplazados por la economía formal (pp. 173-174).

- Enfoque Institucionalista o Legalista

Este enfoque ve la informalidad como una reacción lógica de las personas frente a un gobierno complicado y caro. Se basa en la idea de que la informalidad aparece debido a los altos costos que imponen las instituciones para crear y operar negocios, como impuestos, regulaciones ambientales y

tarifas variadas por servicios. El estudio de costo-beneficio indica que, aunque formar parte del sector informal ayuda a esquivar esas cargas, también conlleva la renuncia a la protección del estado. Por lo tanto, según García (2008, citado en Delgado y Ramírez, 2021), la informalidad se constituye como una salida cuando los costos de circunscripción al marco de la legalidad sean superiores que los beneficios que acarrea (p. 173).

- Enfoque Voluntarista o de Resistencia

Hay una visión menos convencional pero importante en la sociología que indica que algunos individuos eligen actuar de manera informal no solo por motivos económicos, sino como una táctica para esquivar la supervisión del gobierno. Según lo expuesto por Scott (1998, citado en Clark, Chanca y Vicent, 2023), en numerosas ocasiones es más atractivo o ventajoso no adherirse a las normativas o a la legalidad que optar por formalizarse (p. 173). Esto sugiere que ciertos grupos intentan evitar ser contabilizados o registrados por el Estado, eligiendo mantenerse fuera del sistema de control y de recaudación de impuestos de forma deliberada.

- Enfoque de Enforcement

Este método examina la informalidad según la habilidad del gobierno para aplicar la legislación y la posibilidad de identificar las infracciones. Se fundamenta en el análisis del enforcement (aplicación de la ley) como el elemento que indica la probabilidad de que un evasor de una norma fiscal sea descubierto. Al respecto, Mejía y Posada (2007, como se citó en Calderón, 2018) estudian los determinantes del grado óptimo de fiscalización, sugiriendo que el Gobierno escoge un grado óptimo de enforcement y por esta vía acepta un nivel óptimo positivo de informalidad (p. 64).

- Enfoque Dualista

Este enfoque concibe la economía desde un dualismo estructural, compuesto por un segmento moderno y uno tradicional con escasa interconexión. Al respecto, Galvis (2012, como se citó en Delgado y Ramírez, 2021) sostiene que esta división genera profundas desigualdades, donde la segmentación laboral y las brechas en la formación técnica impiden que los

trabajadores del área menos productiva logren integrarse al sector vanguardista (p. 176).

1.3. INFORMALIDAD TRIBUTARIA Y LABORAL

La conexión entre la informalidad y los impuestos se entiende principalmente desde la perspectiva institucionalista. De acuerdo con esta visión, la informalidad surge como una reacción lógica de los individuos económicos frente a los gastos que implica estar formalmente establecidos., los cuales incluyen explícitamente el pago de impuestos, costos laborales y regulaciones ambientales.

Bajo esta perspectiva, escritores como De Soto (1986, mencionado en Calderón, 2018) sostienen que formar parte del sector informal significa actuar fuera de las obligaciones fiscales y regulaciones legales, lo que a su vez implica renunciar a las ventajas que brinda el Estado, como la defensa legal y la posibilidad de acceder al crédito legítimo. De igual manera, Mejía y Posada (2007, citado en Calderón, 2018) indican que los trabajadores informales incluyen actividades que esquivan las normativas nacionales relacionadas con la economía, la salud o el medio ambiente.

En otro sentido, el empleo informal se relaciona con un enfoque empresarial diferente. Según Mejía (2018), este fenómeno busca la evasión impositiva con el fin de reducir costos, en pro de lograr una mayor competitividad y ganancias para los empresarios. Esta práctica es consecuencia directa de las políticas neoliberales y tiene un impacto negativo directo sobre la seguridad social del trabajador. Asimismo, existe una correlación entre el sector económico y los niveles de informalidad y se evidencia que, mientras la industria manufacturera presentaba una informalidad del 12% (en datos de 2016 para Medellín), el sector comercio alcanzaba tasas del 40%.

También es importante tener en cuenta que muchos emprendedores informales no buscan escalar sus negocios mediante la formalización, ya que esto implicaría el pago de impuestos y gastos fijos que sus márgenes de ganancia no pueden soportar. La informalidad les permite evitar estos costos y mantener la flexibilidad para cambiar de giro de negocio rápidamente según la demanda (por ejemplo, cambiar de vender ropa a vender alimentos) sin la rigidez

de los procesos administrativos de la SUNAT o licencias municipales y por último podemos mencionar que la informalidad tributaria limita el acceso al sistema financiero formal. Recordemos que, durante la pandemia, programas estatales como Reactiva Perú exigían registros formales, lo que excluyó a la gran masa de comerciantes. Como resultado, muchos recurren a prestamistas informales o ahorros personales, evitando los bancos no solo por la falta de requisitos, sino también por la rigidez de los cronogramas de pago bancarios frente a la flexibilidad de los prestamistas locales.

Por otro lado, la Informalidad Laboral se centra en la calidad del empleo, la ausencia de contratos y la falta de protección social, definiendo la informalidad por las condiciones precarias de los trabajadores. Tal es el caso de Calderón (2018) que resalta que la Organización Internacional del Trabajo (2003) define el empleo informal por la ausencia de sujeción a la legislación laboral nacional, el no pago de impuestos sobre la renta y la falta de protección social. Esto incluye situaciones donde no hay preaviso al despido, indemnización por despido, vacaciones anuales pagadas o licencia pagada por enfermedad.

Para el contexto colombiano, el DANE (2009, como se citó en Calderón, 2018) caracteriza el empleo informal mediante criterios específicos, que incluyen a los obreros en microempresas de hasta cinco personas, trabajadores familiares sin remuneración, empleados domésticos y jornaleros. Ante esta situación, es fundamental destacar la feminización de la informalidad, pues las mujeres presentan una mayor probabilidad de insertarse en el sector informal debido a la doble carga que asumen entre las labores del hogar y la generación de ingresos. Por último, en el caso del Perú, la mayoría de la ciudadanía carece de acceso a esquemas de protección social vinculados al empleo formal, tales como seguros de salud o sistemas de pensiones. Aunque existen programas focalizados (como Juntos o Pensión 65), estos no constituyen un sistema de protección universal, lo que dejó a los trabajadores vulnerables ante choques exógenos como la pandemia y durante las crisis, el empleo informal actúa como una primera línea de amortiguamiento. Frente a la reducción de puestos de trabajo legales o la falta de ayudas gubernamentales, los empleados optan por el comercio itinerante como una alternativa para generar ingresos y cubrir sus necesidades inmediatas.

En conclusión, esta sección ha demostrado que la informalidad en América Latina es un fenómeno complejo que involucra la exclusión estructural y una respuesta lógica ante las cargas institucionales. Aunque los enfoques revisados proporcionan un marco teórico sólido para comprender la esencia del problema, la teoría por sí misma no aborda los factores concretos que llevan a una persona o empresa a operar al margen de la ley en situaciones de crisis. Por esta razón, después de entender los fundamentos teóricos, es necesario avanzar hacia las determinantes y causas de la Informalidad, donde se examinará de qué manera la presión macroeconómica de la inflación y las deficiencias sociodemográficas del capital humano funcionan como los verdaderos impulsores de la expansión informal en América Latina.

2. DETERMINANTES Y CAUSALIDAD DE LA INFORMALIDAD ECONOMICA

En esta unidad, vamos a examinar los elementos y las causas que fomentan el crecimiento de la economía informal en América Latina, considerando tanto las fuerzas externas como los factores individuales que influyen en este fenómeno. Su relevancia radica en descubrir de qué manera la inestabilidad del entorno macroeconómico y la falta de capital humano llevan a los actores económicos a operar al margen de la ley. El capítulo se organiza comenzando con un análisis de los elementos macroeconómicos, prestando especial atención al efecto de la inflación y la disminución del poder de compra; luego, se investigan los aspectos sociodemográficos, donde se aborda la influencia de la educación, la migración y las desigualdades de género como factores que contribuyen a la escasez de empleo.

2.1. FACTORES MACROECONÓMICOS

Los elementos de la macroeconomía están vinculados a las circunstancias económicas y las normas del país, impactando de manera directa las actividades del mercado de trabajo y la tendencia hacia la informalidad (Figuerola, Ávila y Mendoza, 2024).

En primer lugar, en lo que se refiere a los precios, se puede notar que las elevadas tasas de inflación alteran el sector del crédito al hacer que aumenten las tasas de interés. Según plantea Koreshkova (2006, como se citó

en Martínez et al., 2018), este fenómeno suele provocar el cese de operaciones de las pequeñas empresas, lo cual incentiva la expansión de la economía informal. Asimismo, Gunther y Launov (2012, como se citó en Martínez et al., 2018) mencionan que la inflación se manifiesta como un determinante crítico que vulnera la estabilidad del salario real. Lo que genera un desplazamiento de la población hacia la búsqueda de fuentes de ingreso alternativas en el sector no regulado.

Asimismo, en el contexto de México, Maloney (1999, como se citó en Martínez et al., 2018) señala que la pérdida del poder adquisitivo de los salarios los cuales crecieron por debajo de la inflación entre 1980 y 2015 incentivó a los trabajadores no calificados a buscar mejores ingresos en la informalidad. Aunque persiste el debate sobre si el sector informal funciona estrictamente como un refugio, estas actividades se han consolidado como una alternativa para generar recursos cuando el poder de compra en el sector formal disminuye debido a la presión inflacionaria y las cargas impositivas.

La informalidad actúa como una válvula de escape para individuos con bajos niveles de educación en momentos de crisis económica. Además, los autoempleados (considerados menos estables) están sujetos a las condiciones económicas que atraviesa el país de Ecuador. y la crisis sanitaria del Covid-19 aceleró los cambios en el mercado laboral y exacerbó las heterogeneidades, brechas, la pobreza y la desigualdad, con los costos de la crisis asumidos principalmente por los trabajadores en peor situación.

2.2. FACTORES SOCIODEMOGRÁFICOS

Por otro lado, los factores sociodemográficos y las características individuales del trabajador desempeñan un papel crucial al determinar la calidad del empleo y la probabilidad de pertenecer al sector informal. Al respecto, Figueroa, Ávila y Mendoza (2024) sostienen que variables como la edad, el nivel educativo y el género son determinantes en la inserción de los individuos en mercados de trabajo no regulados.

Los trabajadores con escasa cualificación enfrentan barreras significativas para acceder al sector formal. Al respecto, Sheenan y Riosmena (2013, como se citó en Martínez Luis et al., 2018) sostienen que la informalidad

representa una alternativa viable para esta población, debido a que demanda menores niveles educativos, tecnología limitada y bajo capital inicial. Asimismo, la migración del campo a la ciudad, sumada a la insuficiencia de vacantes en la industria, obliga a un amplio segmento de la población a ofertar su mano de obra en el sector de servicios informales de baja productividad (Ramos, 2015, como se citó en Martínez Luis et al., 2018).

Para Aguirre et al. (2022) en América Latina, la informalidad es un problema significativo que dificulta la selección de beneficiarios y, por ende, la asignación de subsidios en épocas de crisis, lo que exacerba la desigualdad entre trabajadores formales e informales y la afectación de la pandemia se analizó enfocándose en las mujeres, lo cual subraya el impacto de la desigualdad de género

Ante esta situación la disminución del salario real ha provocado que otros integrantes de las familias, como mujeres y jóvenes, aumenten su participación en la Población Económicamente Activa (PEA) para complementar los ingresos. Por ende, el mercado se colma de opciones de empleo parcial y remuneraciones inadecuadas, lo que agrava la precariedad económica de los trabajadores.

En síntesis, la información revisada permite afirmar que la economía informal surge de una intersección crítica entre inestabilidad macroeconómica y deficiencias sociodemográficas profundas. La inflación y la consiguiente disminución del poder de compra actúan como factores que atrapan a los grupos más desprotegidos, en particular mujeres y jóvenes con poco nivel educativo, llevándolos a participar en la economía informal como una forma de sobrevivir. Sin embargo, reconocer estos factores clave es apenas el primer paso para entender la complejidad de esta realidad; el verdadero desafío radica en analizar si las respuestas de las instituciones han sido efectivas para cambiar esta situación. Por lo tanto, después de haber desmenuzado las causas fundamentales, es crucial proceder a investigar la Efectividad de las Políticas y Programas, donde se evaluará si las reformas fiscales, los sistemas de simplificación y las iniciativas de inclusión financiera han tenido verdaderamente la capacidad de modificar esta realidad estructural en México, Perú y el resto de América Latina.

3. EFICACIA DE POLÍTICAS Y PROGRAMAS

En esta unidad, examinaremos la efectividad de las políticas y programas que se han puesto en marcha para reducir la informalidad económica, comparando los objetivos propuestos con los resultados reales observados en América Latina. Esta evaluación es crucial para establecer si los métodos de regularización fiscal y de inclusión financiera realmente fomentan el paso a la formalidad o si, en cambio, empeoran las dificultades actuales. El capítulo se estructura comenzando con una discusión sobre los programas de regularización fiscal, como el RIF en México y el RMT en Perú; posteriormente, se examina el impacto de la inclusión financiera como factor de atracción; y finaliza con un análisis crítico de los efectos de las reformas fiscales sobre la recaudación, el salario real y la calidad de los servicios públicos.

3.1. PROGRAMAS DE REGULARIZACIÓN TRIBUTARIA

Para Paz, Solano y Inga (2022), los esquemas de regularización fiscal son un componente clave en la estrategia fiscal de los gobiernos, creados con la finalidad de incluir a los agentes económicos que operan fuera de la ley en el registro de contribuyentes. Estas acciones buscan mejorar la base impositiva y fomentar una cultura de cumplimiento voluntario. Con ese propósito, utilizan sistemas fiscales sencillos que disminuyen las barreras de acceso, permitiendo que el sector informal acceda a las ventajas del marco legal.

Casos representativos son el Régimen de Incorporación Fiscal (RIF) en México, que está en funcionamiento desde 2014 tras sustituir modelos anteriores de menor efecto. Su atractivo principal radica en una exención total del ISR durante el primer año, la cual se va reduciendo gradualmente en el transcurso de diez años. De forma similar, Perú lanzó en 2017 el Régimen MYPE Tributario (RMT), una iniciativa equivalente diseñada para reducir la informalidad y facilitar la transición de los contribuyentes a la formalidad fiscal.

Por otro lado, Martínez y otros (2018) indican que en el contexto mexicano, se implementaron distintas reformas con el objetivo de fortalecer el presupuesto y combatir la economía informal. Estas acciones incluyeron el aumento de las tasas del ISR y del IVA, así como la modernización de la administración del SAT para hacer más fácil el cumplimiento. Sin embargo, la

recaudación de ingresos se mantuvo estancada mientras la informalidad continuaba en aumento. Un caso notable fue la implementación del Impuesto a los Depósitos en Efectivo (IDE), que en un principio aplicó una tasa del 2% a los depósitos que excedían los 25 mil pesos, y posteriormente aumentó al 3% para sumas mayores a 15 mil pesos, coincidiendo con el incremento del IVA al 16%.

3.2. IMPACTO DE LA INCLUSIÓN FINANCIERA

Paz, Solano y Inga (2022) mencionan que la inclusión financiera específicamente el acceso al crédito es identificada como un beneficio clave y un factor de atracción para la formalización de las microempresas. De este modo, el agente económico del sector informal se sentirá motivado a transitar hacia la regularización, al comprender plenamente las prerrogativas y ventajas competitivas que se derivan del cumplimiento de sus obligaciones impositivas. Asimismo, otro beneficio, se destaca el acceso al crédito financiero, junto con la obtención de servicios de seguridad social, la ampliación del mercado comercial mediante la facturación de productos y la capacitación empresarial. El cumplimiento fiscal, por lo tanto, actúa como un puente hacia la inclusión en el sistema crediticio.

Por otra parte Martínez et al. (2018) menciona que las altas tasas de inflación desestabilizan el sector crediticio, lo que lleva al cierre de pequeñas empresas y fomenta el mercado negro. Esto subraya la importancia de la estabilidad económica para el sector formal y es por ello que una parte significativa de las operaciones informales se realiza utilizando únicamente el efectivo con el objetivo de evadir la detección y el registro fiscal

3.3. EFECTOS DE LAS REFORMAS

Paz, Solano y Inga (2022) mencioan que la efectividad de las reformas tributarias y los programas de regularización (RIF en México y RMT en Perú) se mide a través de tres indicadores principales el primero es el incremento en la recaudación nominal en México y Perú y este se atribuyó al cambio positivo del ciclo económico de ambos países pero la reforma tributaria implementada en México en 2014 no produjo crecimiento en la recaudación durante los siguientes seis años de revisión. En contraste, la reforma implementada en Perú en 2017 generó un crecimiento moderado en la recaudación tributaria. El segundo indicar es la ampliación de la base tributaria y por ultimo la disminución del empleo

informal en donde la ocupación informal en México solo disminuyó en un punto porcentual a diferencia de Perú que logró una disminución más significativa en la ocupación informal, con una reducción de 19.3 puntos porcentuales.

Por su parte Ríos y Santos (2018) critican la eficacia de las reformas fiscales en México, argumentando que, lejos de mitigar la informalidad, profundizaron las asimetrías laborales. La carga impositiva sobre el consumo incluyendo telecomunicaciones y productos de alta densidad calórica, sumada al repunte del IVA, erosionó la capacidad de compra en todos los estratos salariales. Paralelamente, el aumento del Impuesto sobre la Renta ha impactado la competitividad del salario formal real, mientras que la escasa base tributaria, resultado de la persistente informalidad, ha afectado la calidad de la infraestructura pública y los sistemas de seguridad social. Esta degradación elimina los incentivos para que la Población Económicamente Activa opte por trabajar en el sector formal.

En conclusión, el análisis de las políticas y programas de formalización muestra una discrepancia continua entre la intención legislativa y la situación real en México y Perú. Aunque iniciativas como el RIF y el RMT intentaron simplificar la carga fiscal y promover la inclusión financiera, los resultados indican que la recaudación no siempre asegura una disminución proporcional de la informalidad, especialmente cuando las reformas afectan el poder de compra del sector formal. Esta limitada efectividad institucional pone de manifiesto que la informalidad no se limita a un problema de registros contables, sino que representa un obstáculo que afecta la supervivencia de las familias. Por lo tanto, tras revisar el impacto de las herramientas gubernamentales, en la siguiente unidad discutiremos el vínculo con la Pobreza y Vulnerabilidad, donde se analizará cómo la falta de protección social y las trampas de pobreza transforman la informalidad en un ciclo vicioso de precariedad agravado por las recientes crisis globales.

4. DIMENSIÓN RELACIÓN CON LA POBREZA Y VULNERABILIDAD

La unidad actual examina el aspecto social de la informalidad a través de su conexión directa con la pobreza y la vulnerabilidad estructural en América Latina. Su relevancia consiste en investigar cómo la inestabilidad laboral funciona como un ciclo de pobreza que se intensifica ante crisis externas,

restringiendo la movilidad social y la capacidad de recuperación de los hogares. El capítulo se estructura comenzando por la interacción recíproca entre informalidad y pobreza, destacando el impacto de la crisis del COVID-19 en economías como las de Brasil, Argentina y Perú; luego, se aborda la vulnerabilidad de los grupos que viven en la informalidad frente al desempleo; y finaliza con un análisis sobre la protección social, considerando cómo la falta de derechos laborales y seguros de salud contribuye a la exclusión económica de los trabajadores.

4.1. RELACIÓN INFORMALIDAD-POBREZA

Al respecto, Soria (2023) menciona que la informalidad y la pobreza se han exacerbado mutuamente en el contexto de las crisis económicas, como la derivada de la pandemia del COVID-19 en América Latina. En países como Brasil, el índice de pobreza se incrementó significativamente debido a que la nación ya presentaba un elevado nivel de informalidad empresarial desde la década de 1990. Además la crisis del COVID-19 afectó directamente al sector informal y, en el caso de Brasil, las políticas establecidas en el contexto de la pandemia incluso impulsaron aún más la informalidad, así mismo la contracción económica en América Latina, que fue del 9.1% del Producto Interno Bruto (PIB) en 2020, sin duda, ocasionó mayores niveles de desempleo y pobreza y por ultimo en Argentina, la recesión y contracción económica del 10% provocaron pobreza, desempleo e incremento de la brecha educativa.

Por otro lado, existe un amplio consenso en que una gran proporción de los trabajadores informales vive en condiciones de pobreza, lo que respalda la estrecha vinculación entre ambos fenómenos. Al respecto, Devincienti et al. (2009, como se citó en Grados, 2021) sostienen que la precariedad laboral es un determinante central de la escasez de recursos. En esa misma línea, para el contexto de América Latina y el Caribe (ALC), se ha evidenciado que el tamaño del sector informal tiene un impacto positivo y significativo en la incidencia de la pobreza (Loayza et al., 2009, como se citó en Grados, 2021).

Es por ello que Grados (2021) menciona que a pesar de la teoría, el análisis empírico en Perú determinó que el desarrollo del empleo informal se asocia a la reducción de la pobreza monetaria. Sin embargo, el mismo estudio

concluye que, si bien hay una relación negativa, el empleo informal no es determinante para el alivio de la pobreza

4.2. VULNERABILIDAD Y SUBSISTENCIA

La informalidad se percibe como una alternativa de subsistencia para la población desempleada; sin embargo, representa un factor que intensifica la vulnerabilidad social y económica de los trabajadores. Por esta razón, Torres (2020, como se citó en Grados, 2021) sostiene que este sector se caracteriza por una deficiente calidad laboral, marcada por la inestabilidad, la inseguridad y la ausencia de protección. Así, el mercado informal se convierte en el refugio de quienes carecen de mecanismos contra el desempleo y la pobreza. No obstante, la Organización Internacional del Trabajo (OIT, 2013, como se citó en Grados, 2021) advierte que la mayoría de estos empleos son precarios, irregulares y carecen de beneficios sociales.

Asimismo el trabajo en el sector informal, al ser de baja productividad y mal remunerado, está asociado a la visión de las trampas de pobreza, donde la falta de riqueza inicial obliga a las personas a elegir este tipo de empleos.

Soria, (2023) por su parte complementa que las actividades económicas más afectadas por las medidas de confinamiento en Latinoamérica fueron el comercio de Medianas y Pequeñas Empresas (Mypes), con especial impacto en sectores de empresas hoteleras, alimentación, transporte y que la reducción de estas empresas afectó a más del 50% de las plazas de empleo formal.

4.3. PROTECCIÓN SOCIAL

La ausencia de protección social constituye una de las características definitorias y más críticas de la informalidad, pues expone a los trabajadores a vulnerabilidades económicas y sanitarias. Al respecto, Jütting y De Laiglesia (2009, como se citó en Grados, 2021) definen el empleo informal por la carencia de coberturas frente a riesgos laborales y de salud, además de la falta de garantías en los derechos fundamentales del trabajador. Esta situación de inestabilidad pone a una gran parte de la población en una situación vulnerable ante la pobreza. Sin embargo, Grados (2021) argumenta que la inclusión en el sistema financiero es un elemento que, de manera indirecta, ayuda a reducir esta problemática al impulsar el crecimiento económico, lo que permite que el

Gobierno aumente el gasto en programas sociales para educación, salud y protección de los grupos más desfavorecidos.

Por otro lado, Soria (2023) indica que las acciones del gobierno para proteger a las pequeñas y medianas empresas incluyeron estrategias de flexibilidad en los impuestos y apoyo financiero. Al eliminar impuestos y permitir la postergación de pagos, se intentó evitar la crisis financiera en este segmento debido a la escasez de ingresos. Además, con el fin de salvaguardar el empleo, la CEPAL (2020, citado en Soria, 2023) señala que se promovió el trabajo a distancia, se implementaron seguros por desempleo y se introdujeron modalidades laborales más flexibles.

En Brasil, se implementó un sistema de protección para el trabajo formal en el sector privado, enfocado en mantener los ingresos de los empleados. El objetivo principal de esta medida de emergencia fue prevenir el colapso del mercado laboral mediante la flexibilización de las jornadas laborales y la ayuda financiera directa del Gobierno. Sin embargo, Da Silva (2020, como se menciona en Soria, 2023) argumenta que esta medida, en lugar de ofrecer un alivio económico, condujo a una reducción de los salarios y de las garantías laborales, lo que profundizó la situación precaria de los trabajadores.

En conclusión, la evidencia evaluada en esta sección respalda la idea de que la informalidad y la pobreza en América Latina funcionan como un ciclo negativo, donde la carencia de recursos iniciales y la baja productividad mantienen a los trabajadores en una vulnerabilidad constante. A pesar de que el empleo informal ha servido históricamente como una red de seguridad inmediata, como se evidenció en el caso de Perú, la crisis provocada por el COVID-19 puso de manifiesto que esta salida es insuficiente ante fuertes contracciones económicas, resultando en una mayor precariedad laboral y en el deterioro de los derechos de los trabajadores. La falta de una protección social universal expone a millones de personas a riesgos que el estado no ha conseguido mitigar con políticas asistenciales temporales. Se ha analizado todo, desde las bases teóricas y las causas macroeconómicas hasta la efectividad de las políticas y el impacto social de este fenómeno.

CONCLUSIONES

La informalidad económica en América Latina entre 2015 y 2025 constituye un desafío estructural y complejo, cuya persistencia responde a la interacción de diversos factores económicos, sociales e institucionales. La evidencia demuestra que este fenómeno no responde a una única causa, sino a una combinación de elementos que limitan de forma sistemática el acceso de la población al empleo formal.

Las bases teóricas examinadas coinciden en que la informalidad se origina fundamentalmente por la incapacidad del mercado laboral formal para absorber a toda la fuerza de trabajo disponible. A esto se suman variables como la inflación, la pérdida de poder adquisitivo, el bajo nivel educativo, los flujos migratorios y las brechas de género, las cuales incrementan la probabilidad de que los trabajadores operen en el sector informal.

En la práctica, las estrategias y políticas aplicadas en contextos específicos como el peruano y el mexicano reflejan resultados limitados. Si bien iniciativas como el Régimen MYPE Tributario (RMT) y el Régimen de Incorporación Fiscal (RIF) ampliaron la base de contribuyentes, estos mecanismos por sí solos resultan insuficientes para reducir la informalidad de manera sostenida mientras sigan vigentes barreras económicas, administrativas y sociales profundas.

La informalidad, la pobreza y la vulnerabilidad se retroalimentan, perpetuando la exclusión social. Si bien el empleo informal funciona como un mecanismo de subsistencia inmediata para millones de personas, opera en condiciones de baja productividad, precariedad e indefensión que frenan el ascenso social y exponen a los hogares a mayores riesgos ante crisis económicas o sanitarias. Por consiguiente, mitigar este problema exige políticas públicas integrales que combinen el crecimiento económico, la solidez institucional, la educación de calidad, la inclusión financiera y la protección social para consolidar una inserción laboral formal y duradera en la región.

REFERENCIAS

- Aguirre Ríos, A., Espinal Piedrahita, J. J., Cabrera Jaramillo, R. S., & Vélez Escobar, S. B. (2022). Mecanismos fiscales en el marco de la COVID-19: una mirada a las desigualdades económicas en América Latina. *Revista CEA*, 2211. doi:<https://doi.org/10.22430/24223182.2211>
- Calderon, M. A. (2018). Revisión de la literatura sobre economía informal y trabajo informal de mujeres en Colombia. *Rev. Guillermo de Ockham*, 57-69. doi:<http://dx.doi.org/10.21500/22563202.3470>
- Clark, P., Chanca Flores, A., & Vicent, S. (2023). Recambio de ingresos y comercio informal durante la pandemia de la covid-19 en Huancayo, Perú. *Revista de Ciencias Sociales*, 167-185. doi:<https://doi.org/10.17141/iconos.76.2023.5544>
- Delgado Arias, J. A., & Ramirez Ospina, D. E. (2021). Informalidad laboral en las ciudades capitales del eje cafetero: un análisis con modelos probabilísticos para el año 2019*. *Semestre Económico*, 171-189. doi:<https://doi.org/10.22395/seec.v24n57a8>
- F., M. G. (2018). Configuración de una economía de comercio informal en Medellín. *Semestre Económico*, 123-140. doi:<https://doi.org/10.22395/seec.v21n46a5>
- Figueroa C., D. S., Ávila V., P. G., & Mendoza V., C. A. (2024). Vulnerabilidad e informalidad: ¿Los trabajadores vulnerables son más propensos a la informalidad? *Desarrollo & Sociedad*, 33-58.
- Grados Smith, P. L. (2021). Implicancias de la inclusión financiera y el empleo informal en la pobreza monetaria de los departamentos del Perú. *Revista Finanzas y Política Económica*, 545-569.
- Martinez Luis, D., Caamal Cauich, I., Ávila Dorantes, J. A., & Pat Fernández, L. A. (2018). Política fiscal, mercado de trabajo y empleo informal en México. *Revista Mexicana de Economía y Finanzas*, 77-98.
- Paz Pérez, D. E., Solano Campos, M. K., & Inga Flores, J. G. (2022). Efectividad de los programas para resolver la informalidad tributaria en México y Perú. *Biolex Universidad de Sonora*, 57-79.
- Ríos Granados, G., & Santos Flores, I. (2018). Política fiscal, mercado de trabajo y empleo informal en México. *Revista Mexicana de Economía y Finanzas*, 77-98.

Sánchez Meca, J. (2022). Revisiones sistemáticas y meta-análisis en Educación: un tutorial. *Revista interuniversitaria de investigación en Tecnología Educativa* , 5-40.

Soria Manitio, N. K. (2023). El COVID-19 y su impacto económico en empresas latinoamericanas. *Revista de Investigación en Ciencias de la Administración ENFOQUES*, 202-218.

ANEXOS

Anexo N° 01 Cuadro de bitácora de búsqueda académica (Incluye IA)

Fecha	Herramienta / Base de Datos / IA	Estrategia de Búsqueda (String) y Prompt (para IA)	Filtros Aplicados	N° de Resultados (Útiles)	Criterios de Inclusión/Exclusión	Observaciones / Acciones Tomadas
29-09-2025	Google Scholar	(Informalidad económica) AND (Latinoamérica)	Desde 2015 – 2025, Artículos	16070 (15)	Inclusión: Informalidad económica, Desempleo. Exclusión: Tesis, maestrías y doctorados	15 artículos encontrados solo 6 fueron descargadas que son relevantes
01-10-2025	Redalyc	Informalidad Económica	Desde 2015 – 2025, Artículos, países de México, Colombia, Brasil, Idioma español	16000(2)	Inclusión: Informalidad económica, Comercio Informal. Exclusión: Desempleo, Tesis	2 artículos encontrados solo 1 fueron descargadas que consideramos relevantes
04-10-2025	Redalyc	(Informalidad Económica en el Perú) AND (Covid -19)	Desde 2021 – 2025, Artículos, país Perú	1500(2)	Inclusión: Informalidad económica, Covid - 19. Exclusión: Años 2015 -2020	2 artículos encontrados solo 1 fueron descargadas que consideramos relevantes
04-10-2025	Google Scholar	Informalidad económica en Latinoamérica	Desde 2021 – 2025, Artículos	12000(5)	Inclusión: Informalidad económica, Desigualdad económica. Exclusión: Años 2015 -2020	3 artículos encontrados y los 3 fueron descargados.

Anexo N° 02 Cuadro de análisis y síntesis de literatura académica

N °	Referencia APA Completa	Contexto (País, Nivel Educativo)	Preguntas/Objetivos de Investigación	Aportes conceptuales clave	Tipo de estudio/evidencia	Hallazgos Principales	Limitaciones del Estudio	Citas Clave (página)	Relevancia para mi monografía (Teórica, Metodológica, Práctica)
1	Calderón M. (2017) Revisión de la literatura sobre economía informal y trabajo informal de mujeres en Colombia. Revista Guillermo de Ockham. Vol. 16(2), 57-69. doi: http://dx.doi.org/10.21500/22563202.3470	País: Colombia, Contexto Revisión de la literatura académica sobre el concepto de economía informal, el trabajo informal y la dimensión de género en el mercado laboral informal colombiano.	Objetivo Principal: Presentar una revisión de la literatura sobre el concepto de economía informal, los aportes teóricos críticos y, específicamente, el trabajo informal de mujeres en Colombia. Justificación: Proporcionar lineamientos teóricos útiles para trabajos de investigación concernientes al mercado de trabajo informal en Colombia, con	Economía Informal: Se revisan los tres enfoques principales: Dualista (distinción entre un sector moderno y uno tradicional de subsistencia, propuesto por la OIT), Estructuralista (la informalidad como resultado del subdesarrollo y la incapacidad del sector moderno para absorber la fuerza laboral) e	Tipo de Estudio: Cualitativo La incorporación masiva de mujeres al mercado de trabajo, especialmente en América Latina y el Caribe, ha traído consigo una feminización del sector informal y La Organización Internacional del Trabajo	Existe una pluralidad de enfoques (Dualista, Estructuralista, Legalista) para definir la informalidad, lo que sugiere que no hay un consenso único para abordarla. Se confirma que el trabajo informal de mujeres es un fenómeno complejo caracterizado por la inestabilidad de ingresos, ausencia de	Las limitaciones se centran en el alcance de la revisión: solo se limita a la literatura académica publicada y se enfoca en el contexto colombiano (aunque con extrapolación a Latinoamericana).	Al querer medir la informalidad Mejía y Posada (2007) argumentan que el grado de informalidad se suele medir como la proporción de la producción del trabajo informal con respecto al total. En Colombia es alto, como lo es	Teórica: Es un documento fundamental para la construcción de nuestro marco teórico, ya que organiza y sintetiza los tres grandes enfoques conceptuales de la informalidad (Dualista, Estructuralista e Institucionalista/Legalista). Además, introduce la perspectiva de género de manera directa.

			alcance a Latinoamérica.	Institucionalista /Legalista (la informalidad como respuesta a la excesiva regulación y los altos costos de formalización, propuesto por Hernando de Soto) Trabajo Informal de Mujeres: El sector informal es un espacio de supervivencia con predominancia femenina, caracterizado por ingresos bajos e inestables y la falta de protección social.	(OIT) estima que, a nivel mundial, la proporción de mujeres en el empleo informal urbano es del 74%	protección social y largas jornadas. Los autores citados coinciden en que la informalidad representa una forma de supervivencia en el contexto de un sistema económico que no puede garantizar el empleo formal. La dimensión de género revela que las mujeres son más propensas a la informalidad debido a la doble carga de trabajo (productivo y reproductivo) y a la concentración		también en muchas economías de desarrollo. A mediados de los años noventa empezó a aumentar del 40 % de la población ocupada para para hoy en día al 47 %. Argumentan que la informalidad se debe en gran medida al cambio de política económica en los últimos quince años en el país y está asociada a la	Metodológica: Nos servirá como guía bibliográfica (estado del arte) al citar a autores clave desde 1970 (Sethuraman, Tokman, De Soto) y proporciona un método de revisión documental estructurada para justificar la elección del enfoque teórico. Práctica: Permitirá argumentar la necesidad de políticas diferenciadas que aborden la informalidad femenina, reconociendo la doble carga de trabajo y la falta
--	--	--	--------------------------	--	---	---	--	--	---

				(PRECARIEDA D)		en ocupaciones de bajos ingresos (como el comercio informal)		facilidad de evasión de normas propias de la producción en pequeña escala. La informalidad puede ser un refugio involuntario. Se fija un salario excesivo, lo que genera el aumento de la oferta, mercados flexibles, completos e informados como una estrategia voluntaria.	de protección social, un tema crucial para el diseño de intervenciones en toda Latinoamérica.
2	Inga J. , Paz D. y Solano M. (2022) Efectividad de los programas para resolver la informalidad tributaria en méxico y Perú.	México y Perú. Sistemas tributarios, política fiscal e informalidad	Objetivo Principal: Medir la efectividad de los programas (RIF en México y RMT en Perú) para resolver la informalidad	Informalidad Tributaria: Definida como el incumplimiento tributario de las empresas en informalidad,	Exploratorio y descriptivo. Los programas implementad os en México y en	El crecimiento del padrón de contribuyentes a partir de la reforma tributaria fue nulo en México (0%) y	La principal limitación en la metodología fue no encontrar desagregada la	La efectividad de los sistemas tributarios mexicano y peruano,	Teórica: Proporciona una definición clara y operativa de la informalidad tributaria como una de las dimensiones

	Biolex Universidad de Sonora Vol. 14(25), doi: https://www.scielo.org.mx/pdf/biolex/v14/2007-5545-biolex-14-e222.pdf	empresarial en ambos países.	tributaria implementados en dichos países. Preguntas Guía: 1. ¿Cuál es el grado de informalidad tributaria en México y Perú? 2. ¿Existen programas en la legislación de dichos países para resolver dicho problema? 3. ¿Cuál ha sido su efectividad	siendo una conducta antiética frecuente en sectores menos privilegiado Programas de Regularización : Identificación y análisis del Régimen de Incorporación Fiscal (RIF) en México (implementado en 2014) y el Régimen MYPE Tributario (RMT) en Perú (implementado en 2017).	Perú para resolver la informalidad tributaria han resultado poco efectivos	considerable en Perú (33.16%) y la disminución de la ocupación informal fue de solo 1 punto porcentual en México (de 32.3% a 31.3%) y de 19.3 puntos porcentuales en Perú (de 72.0% a 52.7%)	recaudación global por cada régimen tributario para ambos países.	medida con los indicadores de incremento en la recaudación, ampliación de la base tributaria y población laboral meta alcanzada, ha mostrado ser nula en el caso de México y medianamente baja en el caso de Perú, especialmente en comparación con otros países con economías de renta alta;	clave de la informalidad económica. El estudio contextualiza el problema dentro de los retos de los sistemas tributarios modernos y la política fiscal en Latinoamérica. Sirve para argumentar que la informalidad va más allá del empleo y permea las estructuras fiscales de los países. Metodológica: Ofrece un modelo de investigación comparativa (derecho comparado) entre dos de las economías más grandes de la
--	---	------------------------------	--	--	--	--	---	--	---

									región (México y Perú), lo cual es crucial para una monografía sobre toda América Latina. Permite adoptar y adaptar las métricas de efectividad utilizadas: incremento en la recaudación, crecimiento del padrón de contribuyentes, y disminución de la ocupación informal. Esto te ayudaría a estructurar el análisis de otros países. Práctica: Aporta evidencia empírica directa sobre el resultado de políticas específicas implementadas
--	--	--	--	--	--	--	--	--	---

									para combatir la informalidad: el RIF (México) y el RMT (Perú). Los hallazgos principales (poca efectividad del RIF y efectividad medianamente baja del RMT) son fundamentales para la sección de recomendaciones de política pública de tu monografía, demostrando que la solución no es solo legislativa, sino que requiere metas claras y una ejecución eficiente.
3	Avila J. et al. (2018) Política fiscal, mercado de trabajo y empleo	México. Contexto: Economía,	Objetivo Principal: Analizar los efectos de diversas variables	Empleo Informal: Trabajador que labora fuera de	Tipo de Estudio: Cuantitativo, analítico.	El nivel de precios, la producción del sector servicios	Se menciona que son múltiples los determinante	Diversos autores han concluido que el	Teórica: Es fundamental, ya que el artículo profundiza en la

	informal en México. Revista Mexicana de Economía y Finanzas. Vol. 13(1), 77-98. doi: https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-53462018000100077	política fiscal, mercado de trabajo y el fenómeno del empleo informal	macroeconómicas sobre el empleo informal en México. Objetivos Específicos: 1. Analizar los cambios en la política fiscal y el mercado de trabajo en México (1980-2015). 2. Determinar mediante un análisis cuantitativo el impacto de estos cambios en el empleo informal. 3. Analizar y cuantificar el efecto del empleo informal sobre el Producto Interno Bruto	las regulaciones del gobierno; es decir, fuera de las leyes laborales y tributarias. Determinantes de la Informalidad: El modelo estudia cinco variables que influyen en el empleo informal: Impuestos, Nivel de Precios (INPC), Salario Mínimo, Tasa de Desempleo y PIB del sector terciario. Clasificación de Actividades Informales: Se diferencia entre actividades de	La evidencia clave obtenida a través de la estimación del modelo se centra en la relación del empleo informal con variables macroeconómicas como Nivel de Precios, salario Mínimo, Ingreso Tributario y Tasa de Desempleo	y el salario mínimo tienen un efecto sobre el empleo informal. concluye que un aumento del poder adquisitivo de los salarios formales y la creación de empleos en el sector secundario pueden disminuir el empleo informal. En México, el salario mínimo real disminuyó en aproximadamente 60% de 1980 a 2015, lo que se relaciona con el aumento de la informalidad y la menor capacidad adquisitiva de los salarios	s de la informalidad y es complejo incluirlos en un modelo. Además, el modelo solo pudo estimarse con datos hasta 2010 debido a la falta de datos oficiales.	crecimiento del empleo informal se debe a la falta de capacidad del sector formal de generar empleos (Cortés, 2000; Tokman, 2001). Si el trabajo en el sector formal es escaso, la población tiende a buscar soluciones a su falta de ingreso mediante la venta o prestación de servicios que les permita sobrevivir (Samaniego, 2008). Un	causalidad macroeconómica de la informalidad (política fiscal, salarios, inflación). Permite argumentar que la informalidad es una respuesta a la baja productividad y la crisis de salarios formales, no solo un sector de subsistencia. Metodológica: Proporciona un marco analítico cuantitativo (Modelo de Ecuaciones Simultáneas basado en MIMIC). Sirve como guía para modelar la informalidad en
--	---	--	--	---	--	--	---	---	---

				supervivencia, de explotación independiente y de crecimiento.		formales y las Reformas fiscales como el IDE han desaparecido, lo que es una muestra de que las reformas implementadas no han contribuido a disminuir la informalidad.		aumento del desempleo debe alentar a los trabajadores despedidos a intentar fortuna en los mercados informales (Günther y Launov, 2012; Schneider y Enste, 1998).	otros países de la región. Práctica: Ofrece conclusiones de política pública sólidas, indicando que las reformas fiscales en México han sido inefectivas y que la solución pasa por aumentar el poder adquisitivo del salario formal y generar empleos en el sector secundario (industria), un hallazgo aplicable a la problemática de terciarización en otros países latinoamericanos
--	--	--	--	---	--	--	--	---	---

4	Delgado J. y Ramirez D. (2022) Informalidad laboral en las ciudades capitales del eje cafetero: un análisis con modelos probabilísticos para el año 2019*. Universidades de Manizales.171-189. doi: http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-63462021000200171	País: Colombia Contexto: Mercado laboral, informalidad laboral y sus determinantes sociodemográficos y económicos.	Objetivo Principal: Analizar la probabilidad de ser informal en las ciudades capitales del Eje Cafetero.	Informalidad Laboral: Actividad productiva que se desarrolla fuera de las normas legales que la regulan, cuando la contratación no cumple con la normatividad laboral. Enfoque Estructuralista (la informalidad es generada por el retardo del sector moderno para absorber toda la fuerza laboral, resultando en actividades de baja productividad). Medición (DANE, 2009): La definición	Tipo de Estudio: Cuantitativo, analítico y exploratorio. Existe una probabilidad mayor de ser informal para quienes residen en Armenia y Pereira en comparación con Manizales. Las ciudades más pequeñas y con menor diversificación productiva (como Armenia) tienden a generar mayores grados de informalidad.	Existe una mayor probabilidad de ser informal para quienes viven en Armenia y una menor para quienes se encuentran en Manizales, las ciudades pequeñas (como Armenia) generan mayores grados de informalidad en comparación con las que tienen actividades productivas diversificadas (como Pereira), el género y el parentesco con el propietario del negocio tienen una relación directa con la probabilidad de	El estudio está limitado al análisis regional de las ciudades capitales del Eje Cafetero. Se usa la información de la GEIH de un único año (2019) para las estimaciones .	Una de las principales preocupaciones de política en América Latina en general, y en Colombia en particular, es que la nación cuenta con unas altas tasas de informalidad laboral y empresarial observada. Dependiendo de la fuente de datos y criterio, estas tasas de informalidad en el caso colombiano están en un rango del 45 % al 75 %, lo que sugiere la existencia	Teórica: Proporciona un marco dual de análisis (Estructuralista vs. Institucionalista) , permitiéndote abordar la informalidad laboral desde la perspectiva de las fallas del mercado (baja productividad) y las fallas del Estado (exceso de regulación/costos) Metodológica: Ofrece la aplicación empírica de modelos Probit/Logit con datos de encuestas de hogares (GEIH del DANE), una metodología
---	---	---	--	--	---	---	---	---	--

				en Colombia se basa en: empleados en empresas de no más de cinco personas, trabajadores familiares no remunerados, trabajadores por cuenta propia, y patrones de empresas de hasta diez empleados, entre otros.		tener un empleo informal.		de altas barreras a la formalización laboral, probablemente generadas por una regulación en exceso costosa (Hamann y Mejía, 2018).	replicable para examinar determinantes socioeconómicos (género, edad, escolaridad) en otras ciudades o países de la región. Práctica: Subraya la importancia de las disparidades regionales y el tamaño de la ciudad como factores clave de la informalidad en Colombia. Esto puede ser un argumento crucial para analizar políticas públicas descentralizadas en el contexto latinoamericano.
--	--	--	--	--	--	----------------------------------	--	---	--

5	Grados P. (2021) Implicancias de la inclusión financiera y el empleo informal en la pobreza monetaria de los departamentos del Perú. Revista Finanzas y Política Económica. Vol. 13(2), 545-569. doi: http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2248-60462021000200545	País: Perú. Contexto: Impacto de la inclusión financiera y el empleo informal en la pobreza monetaria durante el periodo 2010-2019	Objetivo Principal: Evaluar empíricamente el impacto de la inclusión financiera y el empleo informal en la pobreza monetaria de los departamentos del Perú. El estudio busca contribuir a la literatura, la cual es relativamente escasa sobre los determinantes de este tipo de pobreza a nivel departamental	Pobreza Monetaria: El principal problema económico y social del Perú, a pesar del crecimiento sostenido del PBI. Se mide considerando al gasto como indicador de bienestar; se es pobre si el gasto per cápita mensual es menor a la canasta mínima total (S/352 soles en 2019). Inclusión Financiera: Puede ayudar a reducir la pobreza al permitir que las poblaciones más pobres accedan a	Tipo de Estudio: Artículo de investigación , cuantitativo, analítico. Se revela que existe una relación negativa (o sea, la informalidad se asocia a la reducción de la pobreza), pero no es un factor determinante para el alivio de la pobreza monetaria.	El empleo informal tiene una relación negativa con la pobreza. Se asocia con la reducción de la pobreza, pero no es determinante para su alivio, Esta conclusión contrasta con la conjetura general de que la falta de protección laboral y social en el sector informal aumenta el riesgo de pobreza, ya que Perú, con altos niveles de empleo informal, mantiene una pobreza monetaria del 20%.	el análisis de los determinante s de la pobreza monetaria en los departament os del Perú es relativamente escaso.	La falta de protección social formal frente a los riesgos laborales y salud, así como la falta de protección de los derechos laborales, son factores que ponen a muchos trabajadores informales en un mayor riesgo de pobreza. Sin embargo, esta conjetura no se cumple para Perú: con altos niveles de empleo informal, el país mantiene una pobreza	Teórica: Es fundamental porque analiza la relación tridimensional (pobreza, informalidad laboral e inclusión financiera), proporcionando un matiz crucial: la informalidad laboral en Perú está asociada a la reducción de la pobreza (al actuar como amortiguador para los desempleados) , lo cual cuestiona el enfoque tradicional que la ve solo como causa de pobreza. Metodológica: Ofrece un ejemplo riguroso
---	--	--	---	---	---	--	--	--	---

				servicios como depósitos, préstamos y ahorros, facilitando inversiones y control financiero. Empleo Informal: Característica destacable de los mercados laborales latinoamericanos, marcado por autoempleo, bajos ingresos, inestabilidad, inseguridad y falta de protección. En Perú, el 70% de la Población Económicamente Activa (PEA) forma parte de este sector.				monetaria del 20%; a pesar de la continua disminución de la pobreza existe una jerarquía inversa del riesgo de pobreza monetaria dentro de la fuerza laboral informal (Llamas y Hernández, 2020).	de análisis de datos, que es una herramienta avanzada para manejar la heterogeneidad entre regiones (departamentos) y a lo largo del tiempo, metodología muy útil para estudiar fenómenos en toda América Latina. Práctica: Subraya la importancia de la inclusión financiera como una palanca de política pública más determinante para el alivio de la pobreza que la sola existencia de empleo informal. Esto sugiere
--	--	--	--	---	--	--	--	--	--

									que las políticas enfocadas en el acceso al sistema bancario pueden ser más efectivas que solo las enfocadas en la formalización laboral.
6	Rios G. y Santos I. (2022) El régimen simplificado de confianza en la ley del impuesto sobre la renta y su lucha contra la informalidad. Boletín Mexicano de Derecho Comparado. 164-183. doi: https://doi.org/10.22201/ij.24484873e.2022.164.18095	País: México Contexto: Derecho Tributario y análisis de la legislación fiscal, específicamente la Ley del Impuesto sobre la Renta (ISR) a partir de la entrada en vigor del Régimen Simplificado de Confianza (RESICO) en 2022.	Objetivo Principal: Analizar la introducción y aplicación del Régimen Simplificado de Confianza (RESICO) en la Ley del Impuesto sobre la Renta (ISR) de México, que sustituye al Régimen de Incorporación Fiscal (RIF), y evaluar críticamente si este nuevo régimen efectivamente cumple su fin de	Régimen Simplificado de Confianza (RESICO): Nuevo régimen fiscal mexicano (vigente desde 2022) que busca simplificar el cumplimiento de las obligaciones tributarias y ampliar la base de contribuyentes formales, a través de tasas impositivas muy bajas (del	Tipo de Estudio: Cualitativo, analítico. El estudio proyecta que es poco probable que las personas de la informalidad encuentren los incentivos suficientes para pagar contribuciones bajo el RESICO, a pesar de las	Existe la preocupación de que el RESICO, debido a sus bajas tasas y simplificación, se convierta en un régimen de economía de opción para contribuyentes del sector formal, que abandonen sus regímenes actuales para acogerse al nuevo, sin lograr formalizar a los informales. La eficiencia de los	se centra en la consistencia legal y teórica del régimen, y no en la medición de sus resultados económicos (dado que el régimen era muy reciente al momento de la publicación).	El RESICO consideramos que no ha sido bien implementado este régimen en aras de disminuir la informalidad y tampoco se observó la ligereza en los trámites administrativos de este régimen, por lo que, nos inclinamos a pensar que	Teórica: Permite abordar la informalidad desde el ámbito legal y de la dogmática tributaria, complementando o los análisis económicos. Cuestiona si la solución a la informalidad pasa por regímenes tributarios ultra-simplificados o si estos comprometen los principios de justicia fiscal

			combatir la informalidad. Método de Cuestionamiento: Se realiza una revisión crítica desde la dogmática del derecho tributario.	1% al 2.5% sobre ingresos). Régimen de Incorporación Fiscal (RIF): Régimen anterior que el RESICO reemplaza, y que ofrecía beneficios fiscales decrecientes a lo largo de 10 años. Fines Extrafiscales del Tributo: Argumento central que cuestiona si el RESICO busca principalmente la recaudación (fin fiscal) o si su verdadero objetivo es fomentar la formalización y la justicia distributiva	tasas mínimas, lo que indica que no redundará en un aumento considerable del padrón de contribuyentes informales como espera la autoridad	programas tributarios (como RESICO) requiere una evaluación constante del gasto público destinado a ellos		más bien es un régimen de economía de opción dirigido no a los informales sino a las personas contribuyentes que ya están tributando por el ISR.	(proporcionalidad y equidad), un dilema presente en toda la región. Metodológica: Ilustra el método de análisis legal comparativo y la crítica dogmática como herramienta para evaluar políticas públicas. Es un contrapunto crucial a los estudios puramente econométricos, ofreciendo una perspectiva sobre la calidad institucional de las reformas de formalización Práctica: Proporciona un caso de estudio muy reciente
--	--	--	--	--	--	--	--	---	--

				(fines extrafiscales). Economía de Opción: Concepto de derecho tributario que permite al contribuyente elegir los medios lícitos que le resulten menos onerosos fiscalmente.					(RESICO, 2022) sobre la estrategia más moderna de México para combatir la informalidad. Te permite analizar si la confianza y las tasas ultrabajas son incentivos suficientes o si solo facilitan la evasión para el sector formal (economía de opción).
7	Mejia J. (2018) Configuración de una economía de comercio informal en Medellín. Revistas Científicas de América Latina y el Caribe, España y Portugal. Vol. 21(46), 123-140. doi: https://doi.org/10.	País: Colombia. Contexto: Proceso histórico (desde 1970) de desindustriali zación y adopción de reformas laborales neoliberales en Medellín,	Objetivo Principal: Analizar el proceso que ha vivido la ciudad de Medellín en la configuración de una economía de comercio informal, a partir de la incidencia que han tenido la desindustrializaci ón y la promulgación de	Informalidad Laboral: Alto número de personas que se ven obligadas a realizar actividades laborales fuera del sector formal, siendo el comercio informal una	Tipo de Estudio: Cualitativo, analítico. La evidencia del estudio se centra en cómo la transformaci ón de la estructura económica y la legislación	La desindustrializac ión (desde 1970) y la adopción de reformas laborales neoliberales (en las décadas de 1990 y 2000) agravaron las tasas de desempleo y precarizaron el	El estudio es una revisión bibliográfica y documental centrada específicame nte en el proceso histórico de Medellín.	Gaviria (2004, p. 24) afirma que, si bien la Ley 789 tuvo un efecto importante en la contratación de aprendices, los resultados	Teórica: Proporciona una perspectiva estructural de la informalidad en la región, argumentando que no es solo un problema de individuos, sino una consecuencia directa de los grandes

	22395/seec.v21n4 6a5	y cómo estos factores configuraron la economía de comercio informal	reformas laborales neoliberales.	de estas actividades. Desindustrialización: Pérdida relativa del sector industrial en el conjunto de la economía nacional de Colombia desde 1974. Precarización Laboral: Debilitamiento de los vínculos entre empleadores y empleados, y la paulatina eliminación de los derechos de los trabajadores en pro de la competitividad global. Trabajo Informal vs. No	laboral condujeron a la configuración de la economía de comercio informal en la ciudad y que, para reducir la informalidad laboral, Medellín requiere poner especial atención a la generación de empresas y empleos con altos niveles de innovación y de cualificación	empleo en Colombia. Medellín transformó su vocación industrial hacia una orientada a los servicios, pero al no consolidarse esta apuesta, muchas personas recurrieron al comercio informal como solución de subsistencia. El trabajo informal se consolida como una alternativa inmediata de subsistencia para quienes fueron expulsados del sector formal.		sobre la formalización del empleo son los más contundentes y (en conjunto) no parecen consistentes con un efecto positivo de la reforma. Algo similar puede decirse acerca de los resultados sobre la tasa de ocupación.	cambios macroeconómicos (desindustrialización y neoliberalismo) que afectaron a toda América Latina a partir de 1970. Es clave para la sección de causas estructurales lógica: Ofrece un ejemplo de estudio de caso histórico y documental que utiliza el marco de la economía política para vincular la evolución de la industria y la legislación laboral con el crecimiento de la informalidad, una metodología
--	-------------------------	---	----------------------------------	---	---	--	--	---	--

				Registrado: Se distingue el trabajo informal (personas expulsadas del sector formal que buscan subsistencia) del trabajo no registrado (empresarios que buscan evasión impositiva para reducir costos).		Para reducir la informalidad, Medellín debe enfocarse en la generación de empresas y empleos con altos niveles de innovación y cualificación.			que puedes aplicar o contrastar con la de otros países de la región. Práctica: Destaca que la solución a la informalidad requiere una estrategia de desarrollo económico que genere empleos de alta cualificación e innovación, en lugar de solo depender de la flexibilización laboral que solo lleva a la precarización. Esto es fundamental para la sección de recomendaciones de políticas públicas
--	--	--	--	--	--	--	--	--	---

8	Avila P. , Figueroa D. y Mendoza C. (2023) Vulnerabilidad e informalidad: ¿Los trabajadores vulnerables son más propensos a la informalidad. <i>Desarrollo y Sociedad</i>. 33-58. doi: http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-35842024000200003&lng=en&nrm=iso	País: Ecuador. Contexto: Mercado laboral, análisis de la relación entre la vulnerabilidad del empleo y la informalidad laboral.	Objetivo Principal: Analizar la relación entre el índice de vulnerabilidad del empleo (IV) y la informalidad laboral en Ecuador. Pregunta Central: ¿Los trabajadores vulnerables son más propensos a la informalidad?	Informalidad Laboral: Se aborda desde el enfoque de segmentación del mercado laboral, donde la informalidad es una estrategia de subsistencia ante la falta de empleo formal, caracterizada por la baja productividad y las malas condiciones laborales. Vulnerabilidad del Empleo (IV): Construido a partir de un análisis de componentes principales policóricos (ACPP) para capturar múltiples	Tipo de Estudio: Cuantitativo, analítico Los resultados de las estimaciones revelan una asociación significativa entre la vulnerabilidad del empleo y la informalidad: Existe una asociación positiva y significativa entre el Índice de Vulnerabilidad (IV) y la probabilidad de que un trabajador pertenezca al sector informal. Cuanto más	Se confirma una asociación positiva y estadísticamente significativa entre la vulnerabilidad del empleo y la probabilidad de que un trabajador forme parte del sector informal. Esta relación es más pronunciada en aquellos trabajadores con un Índice de Vulnerabilidad (IV) más elevado. La vulnerabilidad del empleo aumentó durante la pandemia, especialmente para las mujeres y los trabajadores con menor nivel	El análisis se limita al caso ecuatoriano en el período 2018-2021	Según la Organización Internacional del Trabajo (OIT, 2002) en los últimos años la economía informal se ha expandido rápidamente en todo el mundo, presentándose no solo en las economías en desarrollo, sino también en los países industrializados (Freije, 2001). Para Casabón (2017) en América Latina cerca de 130 millones de trabajadores	Téorica: Introduce el concepto de vulnerabilidad como un factor predictivo de la informalidad, enriqueciendo el enfoque de la segmentación del mercado laboral. Permite argumentar que la informalidad no es una elección, sino una condición de alto riesgo impuesta por la vulnerabilidad preexistente del trabajador. Metodológica: Proporciona una técnica de construcción de índices (ACPP) para medir un concepto multidimensional
---	---	---	---	---	---	--	--	---	--

				dimensiones de precariedad. Dimensión de Riesgo: La informalidad actúa como una variable de ajuste del mercado laboral, donde los trabajadores con mayor vulnerabilidad son los primeros en caer en la informalidad o el desempleo ante choques económicos.	elevado es el IV de un trabajador, mayor es su probabilidad de ser informal.	educativo y Las mujeres y los trabajadores de los sectores privado y agrícola tienen una mayor propensión a la informalidad.		laboran en el sector informal, entre ellos alrededor de 27 millones de jóvenes.	(vulnerabilidad), así como el uso de modelos probabilísticos avanzados (Logit y LPM en 2 Etapas). Es una metodología de vanguardia para tu monografía. Práctica: Ofrece evidencia empírica de un país andino (Ecuador) y su respuesta a un choque exógeno (la pandemia), demostrando que los grupos más vulnerables (mujeres, baja escolaridad) fueron los más afectados. Las recomendaciones se centran en el capital humano y la protección
--	--	--	--	---	---	---	--	--	---

									social, políticas prácticas y aplicables a toda la región.
9	Chanca C. y Vicent A. (2023) ecambio de ingresos y comercio informal durante la pandemia de la covid-19 en Huancayo, Perú. Revista de Ciencias Sociales. Vol. 76, 167-185. doi: https://doi.org/10.17141/iconos.76.2023.5544	País: Perú Contexto: El impacto de las cuarentenas y la crisis en el comercio informal como estrategia de recambio de ingresos y subsistencia.	Objetivo Principal: Analizar cómo la pandemia de la COVID-19 afectó los ingresos de los hogares en Huancayo y la forma en que el comercio informal sirvió como una estrategia de recambio de ingresos ante el confinamiento y la pérdida de empleos.	Recambio de Ingresos: Estrategia familiar donde los miembros del hogar buscan nuevas fuentes de ingresos para compensar la pérdida o reducción de las fuentes de ingresos tradicionales (formales) debido a choques externos (como la pandemia). Comercio Informal (Ambulante): Definido como una estrategia de	Tipo de Estudio: Cualitativo y exploratorio. Estudio de caso basado en entrevistas semiestructuradas con comerciantes informales (ambulantes) en Huancayo. En el año 2021.	El comercio informal se incrementó de manera significativa como la principal estrategia de recambio de ingresos de los hogares afectados por la crisis pandémica. e encontró que la mayoría de las personas que recurrieron al comercio informal eran mujeres (madres y esposas) que históricamente ya se dedicaban a la venta informal o	Es un estudio de caso localizado (solo en Huancayo, Perú) y su naturaleza cualitativa se basa en las percepciones y experiencias de un grupo limitado de entrevistados, lo que restringe la generalización de los resultados.	Al estallar la pandemia en 2020, el crecimiento de las actividades informales estaba concentrado en los sectores del comercio y los servicios, en cambio, la disminución de puestos de trabajo formales se concentró en el sector público y en las industrias pesadas y manufactureras (Chong, Galdo y Saavedra	Teórica: Proporciona un marco para analizar la informalidad no solo como un fenómeno estructural o regulatorio, sino como una estrategia de supervivencia y resiliencia familiar (recambio de ingresos) ante choques económicos (como la pandemia). Enfatiza la dimensión de género y la vulnerabilidad de las economías urbanas andinas.

				subsistencia urbana, a menudo llevada a cabo por mujeres, que requiere poco capital y habilidades, y tiene bajas barreras de entrada. Se vincula con la noción de trabajo de la calle. Vulnerabilidad de las Ciudades Andinas: Se destaca la alta dependencia de las economías andinas del Perú del comercio y las actividades no formales.		trabajaban en ocupaciones precarias antes de la pandemia. El recambio de ingresos tuvo un componente de género, ya que fueron las mujeres las que tuvieron que asumir la responsabilidad económica de manera inmediata ante la pérdida de ingresos del cónyuge o padre de familia. La flexibilidad y las bajas barreras de entrada del comercio informal permitieron una respuesta rápida a la crisis.		2008, 237). Esto ha significado que una parte minoritaria de la ciudadanía en el Perú tuviera acceso a esquemas o sistemas de protección social asociados con el empleo formal antes de la pandemia (por ejemplo, seguro de salud, pensiones, etc.)	Metodológica: Ofrece un modelo cualitativo de estudio de caso basado en entrevistas profundas. Esto es esencial para complementar los análisis econométricos de tu monografía, dando voz a los actores informales y capturando las motivaciones y dinámicas internas de los hogares. Práctica: Subraya la necesidad de políticas públicas que reconozcan y apoyen las estrategias de
--	--	--	--	---	--	---	--	--	--

									subsistencia de las mujeres en el sector informal durante las crisis, en lugar de solo enfocarse en la represión del comercio ambulatorio.
10	Soria N. (2023) El COVID-19 y su impacto económico en empresas latinoamericanas. Revista de Investigación en Ciencias de la Administración. Vol. 7(26), 202-218. doi: https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=621977179010	Países: México, Colombia, Perú, Ecuador, Argentina, Brasil y Chile. Contexto: Impacto del COVID-19 en los indicadores económicos y en las pequeñas, medianas y grandes empresas de la región	Objetivo Principal: Identificar los principales indicadores económicos que afectaron a la región en pequeñas, medianas y grandes empresas de los países de estudio (México, Colombia, Perú, Ecuador, Argentina, Brasil y Chile) entre los años 2018-2020.	Inversión Productiva vs. Especulativa: La productiva ayuda a la producción manufacturera del país, mientras que la especulativa (mercados bursátiles) no provee crecimiento a corto plazo. Contracción y Desempleo: El COVID-19 causó la contracción y agudización	Tipo de Estudio: Cualitativo. El análisis concluye que las estrategias de respuesta a la pandemia de COVID-19 en América Latina fueron ineficaces para incentivar el desarrollo empresarial. La región experimentó una	El COVID-19 afectó directamente las finanzas públicas y el empleo en los países analizados, lo que se tradujo en un incremento del desempleo y el cierre progresivo de empresas. Las actividades más afectadas fueron el comercio de Medianas y Pequeñas	La investigación se basa en una revisión documental sistemática de artículos e investigaciones, limitando el análisis a la información publicada hasta el momento de la revisión (2018-2020)	En Latinoamérica, las actividades más afectadas se encuentran en el comercio de Medianas y Pequeñas Empresas cuyas actividades económicas se centran en hoteles, restaurantes, almacenamiento y transporte. Por lo	Teórica: Proporciona un marco de análisis sobre el impacto de los choques macroeconómicos (COVID-19) en el sector productivo de la región. Al analizar el desempleo y el cierre de MiPymes, establece el mecanismo de expulsión de trabajadores hacia el sector informal.

		latinoamericana.		del sistema económico, lo que incrementó el nivel de desempleo y el cierre progresivo de empresas. COVID-19: El factor que desató brechas económicas, sociales, ambientales y sanitarias a nivel global.	contracción macroeconómica del 9.1% del PIB en 2020, incrementando la pobreza. Los sectores más afectados fueron las MiPymes en comercio, hotelería y transporte, impactando a más del 50% del empleo formal. Aunque se implementaron medidas de alivio como exenciones tributarias y fomento del teletrabajo, la crisis acentuó la	Empresas (MiPymes), especialmente las centradas en hoteles, restaurantes, almacenamiento y transporte. La reducción de estas empresas tiene un impacto directo en más del 50% de las plazas de empleo formal en Latinoamérica.		tanto, la reducción de estas empresas tiene impacto directo en más del 50% de plazas de empleo formal. A pesar de ello, esta crisis trajo cierta flexibilidad económica y alivio fiscal en países como República del Salvador, Brasil, Venezuela y Ecuador; ya que, los gobiernos de turno implementaron soluciones con el fin de precautelar	Metodológica: Ilustra el uso de una revisión documental sistemática (usando PRISMA) para sintetizar evidencia de múltiples países latinoamericanos. Este es un método robusto para fundamentar el marco teórico o la introducción de tu monografía. Práctica: Confirma que las MiPymes (que a menudo operan en la frontera de la formalidad/informalidad o son la principal fuente de empleo formal/precario) fueron las más
--	--	------------------	--	--	---	---	--	---	---

					brecha de productividad entre empresas grandes y microempresas.			la salud financiera de Pequeñas y Medianas Empresas mediante la exoneración de tributos, renegociaciones y aplazamiento de deudas (Castro et al., 2021)	afectadas, y que las políticas públicas de los países de la región fueron ineficaces para proporcionar un incentivo adecuado. La variable de trabajadores independientes (cercana al concepto de informalidad) es uno de los indicadores clave analizados.
--	--	--	--	--	---	--	--	---	--